

## **ACTA DE LA REUNIÓN ACLARATORIA DE LA LICITACIÓN ETESA 02-24 PARA LA CONTRATACIÓN A CORTO PLAZO DEL SUMINISTRO DE POTENCIA Y ENERGÍA**

Siendo las 9:10 de la mañana del día 19 de noviembre de 2024, inicia la reunión aclaratoria, modo presencial, del Acto Competitivo de Concurrencia para la Contratación a Corto Plazo del Suministro de Sólo Potencia y Sólo Energía, acontecida en Oficinas administrativas de ETESA, Vía Ricardo J. Alfaro, Edificio Sun Tower Mall, Salón de Capacitaciones Piso N° 1 Local 50 en la cual participaron:

**Por ETESA:** Eric Gilberto Salazar Méndez– Sub-Gerente General; Ing. Dayana Vanesa Fernández – Directora de Gestión Comercial; Ing. Abdiel Macías - Gerente de Comercialización; Licdo. Edgar Candanedo Coordinador • Coordinación de Asuntos Corporativos

Después de la introducción de los presentes en la mesa principal, por el Licdo. Gilberto Soto, el Ing. Abdiel Macías expuso los aspectos importantes del Acto de Concurrencia LPI N° ETESA 02-24: El objetivo del acto, los requisitos necesarios para ofertar, las consideraciones que se deben tener en cuenta al momento de completar el formulario de la oferta, el cronograma de actividades, las características del precio a ofertar y los documentos que deben formar parte de las propuestas.

Concluida la exposición, como es la práctica, se dio inicio al periodo de consultas, haciendo hincapié en que sólo se atenderían aquellas que realizaran los agentes que hubiesen comprado el pliego de cargos, de acuerdo con lo establecido en el mismo. Las respuestas de EL GESTOR y los comentarios más relevantes se resumen a continuación:

### **ORO SOLAR:**

1. ¿En qué momento del cronograma que se presentó, se va a compartir la base para poder utilizar el programa, y en qué fecha del cronograma va a ser eso?

#### **Respuesta de ETESA:**

Sí, la base se está trabajando en conjunto con los consultores para tratar que esta semana, a más tardar, se tenga la base disponible para que ustedes puedan hacer todas sus corridas.

¿Cuando ya sea el acto, se va a compartir los archivos de resultados?

Los archivos se suben directamente a la Optime web, una vez tengamos los resultados, como ya se mencionó en el cronograma, se van a enviar los resultados preliminares. Los resultados obtenidos por todos los participantes deben coincidir con los resultados que arroje el software de evaluación. Los agentes tendrán la oportunidad de hacer comentarios a los resultados, si así lo requieren, y deben ser enviados a ETESA mediante correo o por nota formal, lo que formará parte del informe de evaluación.

¿Van a compartir también los archivos en la página?

Una vez que se hagan las corridas con el modelo de evaluación, estas quedan publicadas en Optime web. ETESA va a publicar en físico todos los archivos recibidos por ustedes de los

formularios de ofertas en formato excel, tal como fueron adjuntados a las propuestas, para que puedan ser utilizados. Es importante mencionar que los archivos de Excel toman todos los valores exactos que ustedes colocan y cuando corren el modelo, esto también influye a la hora de los resultados. Nosotros utilizamos el valor que se encuentra en el formulario físico para mitigar cualquier decimal adicional.

## **SALTOS DE FRANCOLÍ Y DESARROLLOS ELÉCTRICOS CORP.:**

2. Consulta sobre el valor máximo del volumen de oferta y el valor mínimo que debía estar entre 10 y 90. La consulta es la siguiente:

¿Se hace por año, por el periodo anual o por el periodo de los 5 años?

**Respuesta de ETESA:**

Es por el periodo presentando en la oferta, donde empieza su oferta hasta donde va a terminar; se tiene que cumplir el rango de 0 a 90.

Sería bueno que explicara un poquito más el concepto de la oferta, que se presenta, un original y tres copias. Se entiende que las copias son originales firmadas puño y letra por el representante legal. Se entiende que no es una copia de la oferta original así, sino que se las copia y hay que firmar en puño y letra.

**Sí, en efecto, son ejemplares originales todos.**

¿Con respecto al poder, el poder si uno saca un poder y le saca fotocopia?

El poder puede ser, si usted es representante legal, o si la persona que está firmando el formulario de oferta es representante legal, con el certificado de registro público donde conste que esa persona tiene facultad de representación, con eso debe bastar.

El Poder sería en caso de que quien firma la propuesta sea alguien distinto al representante legal, deberá adjuntarlo, ya sea si es un poder general, debe estar inscrito, puede ser con un certificado de registro público donde conste esa inscripción. Si es un poder especial, entonces deberá ser presentado debidamente notariado, original.

Me refiero al caso cuando se le da el poder a una persona para que venga en representado en el acto. Ahí se hace un poder original, se manda a notariar y se le saca copia. No es que vas a hacer cuatro cartas para notariar.

Es un poder para la misma empresa, la misma persona, autorizada por una sola empresa. Es correcto. Siempre que conste un original, no se tendría que hacer cuatro poderes.

### **Comentario**

Es importante que ustedes tengan un feedback de los agentes, porque hemos conversado aquí y sentimos que esta licitación por cinco años, en realidad no es corto plazo, es un mediano plazo porque son cinco años. Ahora mismo, coyunturalmente, hay un escenario para el otro año de precios bajos.

Sentimos que está demasiado corto el tiempo para uno para hacer una apropiada evaluación. La actividad de generación, como lo dice la ley seis (6), es una actividad que se norma por las reglas de mercado. La actividad de distribución y transmisión son reguladas y la de generación es de libre mercado.

Entonces, las autoridades que administran el mercado deben promover la más alta competencia para así descubrir el precio apropiado, el precio más justo. Pero ahora mismo tenemos muchas restricciones que no van consono con promover la más alta competencia. Hay muchos Agentes que estamos pensando en no participar porque las condiciones de este pliego no son las más convenientes, se tienen unos topes de precios de energía de oferta muy bajos, a consideración de nosotros, que están referenciados por el panorama que se ve en el 2025, que se espera sea así, pero el mercado de nosotros, por la matriz de energética que tenemos, está altamente influenciado por las variaciones del precio del gas, el Henry Hub está ahora mismo en su posición más baja, hace unos meses estaba más alto. Entonces, esto para un escenario de las renovables, y ofrecer precios bajos y mantenerlo por cinco años es demasiado arriesgado. Quedar como hemos pasado, comprando caro en verano para vender barato y perdiendo plata.

Vemos que no se está brindando las mejores condiciones financieras para los generadores renovables. Bueno, yo no sé si los demás tendrán la misma opinión. Esta fue una opinión mía y que recogí con algunos de mis amigos con los que hablé.

Gracias por su aporte.

### **HIDROECOLÓGICA DEL TERRIBE.:**

3. Sobre los originales y las copias, normalmente uno arma un paquete de original, le saca la copia y la firmaba el representante legal, no se ha pedido cuatro certificaciones a la ASEP, cuatro certificaciones al CND cada uno de esos originales, quisiera tener claridad sobre eso.

Respuesta de ETESA:

En efecto, sí se ha recibido en la forma que indica, en la cual se saca copia de la original. Y en este caso no tendrán que pedir certificaciones originales para cada ejemplar de oferta.

También surge una duda, tal vez no se resuelva en el momento, pero sé que los tiempos están bastante cortos para todo. Coincidentalmente, la oferta de la subasta también es ese mismo día. Entonces, no sé si han evaluado si una primero y la otra.

Los agentes habilitados para participar en esta convocatoria pueden decidir cuál es su mejor estrategia, en este sentido, si fuera coincidente el día, sin embargo, para los tiempos que tenemos programados, la fecha última que indica la resolución de aprobación era antes del 10 de diciembre, por eso la fecha en la realización del acto nos da los tiempos según el cronograma para cumplir con todos los hitos.

#### 4. GENERADORA DE GATÚN.

Solamente para confirmar, cada renglón tenemos todavía la opción de presentar dos ofertas por cada renglón.

Respuesta de ETESA:

Es correcto, Ingeniero.

Con respecto, hay un tema que me preocupa un poco, es que es las reglas establecen que para licitaciones de corto plazo se deben realizar durante los primeros 10 meses del año.

La preocupación nos viene si hay algún cambio, o ya se ha pronunciado el regulador, porque puede venir un reclamo, por derecho de los proponentes después de haber presentado las ofertas o durante el proceso de evaluación.

Entonces, me gustaría que me aclaren cómo vamos a manejar el tema ese de los primeros 10 meses, ya que está una licitación de corto plazo.

El fundamento legal que habilita el tema del tiempo en que la estamos realizando es la Ley 43, en donde se establece el pliego de cargo especial y esta licitación está acogida a ese término.

Por otro lado, nosotros como Gestores hemos realizado oportunamente todo lo que conlleva la preparación del pliego, la aprobación, la publicación, la realización de la reunión aclaratoria en la que nos encontramos hoy, como se mencionó en el cronograma, las consultas vía web y las que se realicen en el acto están por compartirse las respuestas y el día último para efectuar consultas es el 22 de noviembre, ante lo cual el cronograma, entendemos que es un cronograma ajustado, pero lo hemos hecho en cumplimiento de lo que fue la resolución de la Secretaría de Energía, que es también el punto inicial en donde se activan todos los demás mecanismos de efectuar este acto de licitación. También por la premura de lo que requerimos, el acto está dispuesto para cubrir el requerimiento más próximo, que entendemos que una de las distribuidoras tiene un requerimiento bastante considerable y queremos mitigar el efecto de lo que producen las compras en el mercado ocasional. Como para todos es entendible, la tarifa es directamente influida por estas compras y esta es parte de la estrategia de comenzar a no trasladar esos precios al cliente final.

En resumida, no tenemos problema porque se realice en diciembre el acto.

#### FOUNTAIN HYDRO POWER CORP.:

5. Tenemos una consulta, sobre cuando un agente proponga en los dos renglones, necesita dos certificaciones, tanto de la ASEP o del CND, o con una sola bastaría.

Respuesta de ETESA:

Tiene que preparar ofertas separadas, sobres separados; en todo caso para cada oferta debe adjuntar los originales que correspondan al renglón que va a ofertar.



Solo para aclarar, si un agente oferta en dos renglones, son dos ofertas separadas, o en una sola oferta, en un solo formulario de oferta podría ofertar los dos renglones, o son separadas.

**Respuesta de ETESA:**

**Son separadas**

Como comentario referente al cambio de fecha de la licitación, se debe tomar en cuenta los tiempos que toman los tramites de los documentos, con otras instituciones, más allá del análisis de las ofertas.

**Aclaración adicional por parte de Asesoría Legal de ETESA**

Con respecto a la forma de presentación de las ofertas, confirmamos que se debe presentar una oferta con todos sus documentos en original, la cual será marcada como ORIGINAL y tres copias de ésta, cada una marcada como COPIA, sin embargo, los formularios de ofertas deberán estar todos firmados de puño y letra por quien ostente la representación del proponente, independientemente de que se trate de la oferta marcada como ORIGINAL o como una de sus COPIAS. Lo anterior de conformidad con lo establecido en las IAP 21 y 23 del Pliego de Cargos.



Ing. Abdiel Macías  
Gerente de Comercialización



Ing. Dayana Vanesa Fernández  
Directora de Gestión Comercial